

Die besten Jobs für Fach- und Führungskräfte



Sales Manager (m/w/d)

Experten. Talente. Persönlichkeiten.

Wir sind Ihr Partner für die Vermittlung von qualifizierten Fach- und Führungskräften und lieben es, Menschen mit Jobs zu verbinden. Unsere Mission: Spitzenkräfte für Spitzenunternehmen!

Im Raum **Fürth** wartet eines der führenden Unternehmen in den Bereichen Versicherung, Garantieverlängerung, Support und Dienstleistungen auf Ihre Bewerbung als **Sales Manager (m/w/d)**. Diese Stelle ist im Rahmen einer Personalvermittlung zu besetzen.

Ihr Verantwortungsbereich:

- › Akquisition von Neukunden, Pflege bestehender Kundenbeziehungen und Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- › Mitgestaltung und Weiterentwicklung des Sales-Bereichs sowie des öffentlichen Auftritts der Firma
- › Verhandlungsleitung und -führung als zentraler Ansprechpartner für Kundenfachbereiche
- › Analyse von Kundenbedürfnissen zur Ableitung individueller Lösungen und nachhaltige Steigerung von Wachstums- und Umsatzzielen
- › Durchführung von Workshops und Präsentationen bei Kundenunternehmen
- › Unterstützung bei der Koordination, Planung und Dokumentation von Verkaufsstrategien
- › Ganzheitliche Weiterentwicklung des Business Models durch direkte Zusammenarbeit mit dem Führungsteam
- › Organisation und Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- › Kompetente Beratung von Kundenbedürfnissen im Rahmen des Consultative Selling
- › Eigenständiges Projektmanagement, Monitoring und Reporting

Ihre Qualifikationen:

- › Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Sales oder ein ähnliches Studium
- › Erfahrung im Bereich Business Development und Erfolge im Vertrieb von Versicherungen wünschenswert
- › Kommunikations- und kontaktstark mit einem hervorragenden Verhandlungsgeschick
- › Grundverständnis für betriebswirtschaftliche Prozesse und Transferdenken
- › Selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise mit einem großen Organisationstalent
- › Hohes Maß an Flexibilität, Motivation, Leidenschaft und Einsatzbereitschaft
- › Reisebereitschaft und Mobilität
- › Sicherer Umgang mit MS-Office
- › Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Ihre Benefits:

- › Attraktive und leistungsgerechte Bezahlung
- › Zuschüsse zu vermögenswirksamen Leistungen und weitere Benefits
- › Hybrides Arbeiten
- › Modernes Büro mit einer guten Erreichbarkeit
- › 30 Tage Urlaub
- › Dynamisches Team mit flachen Hierarchien
- › Teamevents

Fühlen Sie sich angesprochen?

Bewerben Sie sich noch heute. Wir freuen uns auf Sie!

Gerne beantworten wir Ihre Fragen unter 0911/98076-21 oder per eMail unter nuernberg@experts.jobs.
